



Kundenberater (m/w/d) im Versicherungsvertrieb – angestellt oder selbstständig

Sie suchen eine neue Herausforderung in der Versicherungsbranche, bei der Sie eigenverantwortlich arbeiten, flexibel beraten und sich gleichzeitig fachlich weiterentwickeln können? Dann ist jetzt der richtige Zeitpunkt, um den nächsten Karriereschritt zu gehen – mit einem etablierten Unternehmen im Rücken, das seit vielen Jahren für Qualität, Verlässlichkeit und individuelle Kundenlösungen steht.

Im Auftrag eines langjährig erfolgreichen Versicherungspartners suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Kundenberater (m/w/d) im Versicherungsvertrieb – angestellt oder selbstständig

Das bietet Ihnen Ihr neuer Arbeitgeber

- **Flexible Arbeitszeiten** für Ihre persönliche Work-Life-Balance
- **Homeoffice-Optionen** für selbstbestimmtes Arbeiten
- **Betriebliche Altersvorsorge** für Ihre finanzielle Absicherung
- **Exklusive Rabatte** auf Versicherungsprodukte für Mitarbeitende
- **Regelmäßige Gesundheits- und Vorsorgeuntersuchungen**
- **Ein sicherer Arbeitsplatz** in einem Unternehmen mit langjähriger Markterfahrung
- **Finanzielle und fachliche Förderung** bei Weiterbildungen (z.B. Fachwirt oder Versicherungsmakler)
- **Persönliches Mentoring** – vom Start bis zur Führungsrolle



Was Sie tun werden – mit Herz und Verstand

- **Individuelle Beratung** von Kundinnen und Kunden rund um Versicherungs- und Finanzthemen
- **Analyse bestehender Absicherungen** und Entwicklung passgenauer Lösungen
- **Kundenberatung flexibel** vor Ort, in der Agentur oder online
- **Nachhaltiger Aufbau** von Kundenbeziehungen – Sie bleiben verlässliche Ansprechperson
- **Teilnahme an internen Schulungen**, Seminaren und Produktschulungen
- **Enge Zusammenarbeit** mit einem unterstützenden Backoffice-Team

Was Sie mitbringen – Persönlichkeit vor Perfektion

- **Abgeschlossene Ausbildung** im Versicherungsbereich, z.B. als **Versicherungsfachmann/-frau (IHK)**, **Versicherungskaufmann/-frau** oder mit einer vergleichbaren Qualifikation
- **Kommunikationsstärke**, Überzeugungskraft und ein echtes Interesse am Gegenüber
- **Führerschein der Klasse B**
- **Sicherer Umgang mit gängigen Office-Anwendungen**
- **Motivation zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung**

Klingt das spannend für Sie?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir begleiten Sie professionell, diskret und persönlich auf dem Weg zu Ihrer neuen beruflichen Zukunft.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408183A44962

Ihr Ansprechpartner:



BS Benli GmbH
Geiststr. 4
59320 Ennigerloh

Telefon: +49 2524 2679410
Telefax: +49 2524 2679419



Sayhan Kütük
Recruiter

bewerbung@bs-benli.de
bs-benli.de

