



Vertriebsmitarbeiter / Kundenberater (m/w/d) in Beckum – Ihre Chance im Versicherungsvertrieb!

Ihre Karrierechance im Versicherungsvertrieb – Beratung mit Perspektive

Unser Auftraggeber ist eine erfolgreiche Versicherungsagentur aus der Region.

Hier dreht sich alles um Teamgeist, Kundenservice und nachhaltiges Wachstum. Für diese Agentur suchen wir engagierte Persönlichkeiten, die Freude an der Beratung haben und Lust darauf, gemeinsam Erfolge zu feiern.

Kommunikationsstarke, kundenorientierte Menschen – gerne auch Quereinsteiger – finden hier attraktive Perspektiven als:

Vertriebsmitarbeiter / Kundenberater (m/w/d) in Beckum – Ihre Chance im Versicherungsvertrieb!

Ihre berufliche Zukunft:

- **Sicherer Arbeitsplatz mit Perspektive:** Sie erhalten einen unbefristeten Angestelltenvertrag mit überdurchschnittlich hohen Verdienstmöglichkeiten, inklusive fixer und ungedeckelter Gehaltsbestandteile
- **Strukturierte Einarbeitung:** Auch als Quereinsteiger sind Sie herzlich willkommen! In einer fundierten Ausbildungsreihe begleiten wir Sie Schritt für Schritt bis zur Qualifikation als Versicherungsfachmann/-



frau (IHK)

- **Individuelle Weiterbildung:** Wir investieren in Ihre Entwicklung – durch regelmäßige, praxisnahe Schulungen und maßgeschneiderte Weiterbildungsprogramme, damit Sie fachlich und persönlich wachsen können
- **Starkes Team und wertschätzende Unternehmenskultur:** Freuen Sie sich auf ein kollegiales Umfeld mit offener Kommunikation, kurzen Entscheidungswegen und gegenseitiger Unterstützung
- **Karrierechancen im Vertrieb:** Bei entsprechendem Engagement stehen Ihnen langfristig vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Vertriebsteams offen

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich:

- Ansprechpartner, Vertrauensperson und Wegbegleiter für unsere Kunden
- Bedarfsgerechte und ganzheitliche Beratung zu Versicherungs- und Vorsorgelösungen
- Vermittlung leistungsstarker Versicherungsprodukte
- Selbstständige Terminierung und Durchführung vertriebsorientierter Beratungsgespräche (primär im Innendienst)
- Repräsentation der Agentur als Service- und Beratungskompetenz vor Ort
- Unterstützung der Agentur bei der Schadenaufnahme und Schadenregulierung vor Ort

Das zeichnet Sie aus:

- Abgeschlossene Ausbildung als Versicherungskaufmann/-frau oder Versicherungsfachmann/-frau (IHK) mit dem Wunsch nach beruflicher Weiterentwicklung
- Alternativ: Motivation als Quereinsteiger/-in in einer zukunftssicheren und wachstumsstarken Branche durchzustarten
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Freude an der Beratung
- Wertschätzung für eine vertrauensvolle, faire und bedarfsgerechte Kundenbetreuung
- Kommunikationsstärke, Engagement und Teamgeist

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Sie haben noch Fragen oder möchten sich initiativ bewerben? Kein Problem – melden Sie sich gerne bei uns, auch wenn Sie sich für ähnliche Positionen interessieren.

Übrigens: Unsere Mitarbeitenden schätzen uns sehr – mit 4,9 Sternen auf Google und Kununu zählen wir zu den beliebtesten Arbeitgebern der Branche.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408075A45179



Ihr Ansprechpartner:



Sercan Benli
Geschäftsführer

BS Benli GmbH
Geiststr. 4
59320 Ennigerloh

Telefon: +49 2524 2679410
Telefax: +49 2524 2679419

bewerbung@bs-benli.de
bs-benli.de

