



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) - Gehalt ab 3.500€ brutto

Ort: Beckum

Vertragsart: Direktvermittlung

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Gehalt: ab 3.500 €/Monat (je nach Qualifikation)

Startzeitpunkt: ab sofort

Deine Chance im Maschinenbau – Technik, die begeistert!

Für einen erfolgreichen und etablierten Hersteller von maßgeschneiderten Maschinenlösungen für die Profilbearbeitung in der Fenster- und Türenproduktion suchen wir Dich als Verstärkung!

An einem modernen Standort in Nordrhein-Westfalen entstehen auf über 4.000 Quadratmetern innovative Maschinenkonzepte – mit einem Team von rund 40 engagierten Mitarbeitenden, das seit über 30 Jahren für Qualität, Weiterentwicklung und Teamspirit steht.

Für dieses Unternehmen suchen wir dich in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) - Gehalt ab 3.500€ brutto

Deine berufliche Zukunft:

- Überdurchschnittlich hohe Vergütung
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung



- Überdurchschnittlicher Zuschuss **zur betrieblichen Altersvorsorge**
- **Vermögenswirksame Leistungen**
- **Kindergartenzuschuss**
- **Interessanter und vielseitiger Job** in einem international tätigen Unternehmen
- **Flexible Arbeitszeitmodelle**
- Angenehme, kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem **sympathischen Team**
- Offene, vertrauensvolle Unternehmenskultur mit **flachen Hierarchien**
- **Bereitstellung und Reinigung von Arbeitskleidung**

Dein zukünftiger Verantwortungsbereich:

- Beraten und betreuen unserer Bestandskunden sowie Gewinnen neuer Kunden
- Vertreiben innovativer Maschinen und Produktionsprozesse
- Planen von Anlagen und Produktionsprozessen inklusive Erarbeiten technischer Lösungskonzepte
- Enger Austausch mit internen Fachabteilungen sowie nationalen und internationalen Partnern
- Selbstständiges Betreuen und Koordinieren von Kundenprojekten in Zusammenarbeit mit dem Projektverantwortlichen

Das zeichnet Dich aus:

- Interesse an einer spannenden Tätigkeit im Vertrieb von Profilbearbeitungsmaschinen
- Technischer Hintergrund oder ausgeprägte technische Affinität von Vorteil
- Gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick sowie Offenheit und ein ausgeprägtes Vertriebsgespür
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse wünschenswert

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung!

Du hast noch Fragen oder möchtest Dich initiativ bewerben? Kein Problem – melde Dich gerne bei uns, auch wenn Du Dich für ähnliche Positionen interessierst.

Übrigens: Unsere Mitarbeitenden schätzen uns sehr – mit 4,9 Sternen auf Google und Kununu gehören wir zu den beliebtesten Arbeitgebern der Branche.

Bei Fragen stehen wir Dir jederzeit zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408075A45361



Ihr Ansprechpartner:



BS Benli GmbH

Geiststr. 4

59320 Ennigerloh

Telefon: +49 2524 2679410

Telefax: +49 2524 2679419

Sercan Benli

Geschäftsführer

bewerbung@bs-benli.de

bs-benli.de

