



Vertriebsassistenz (m/w/d) - Ihre Chance im Versicherungsservice eines starken Finanzdienstleisters

Vertriebsassistenz (m/w/d) | Arbeiten bei einem starken regionalen Finanzdienstleister!

Sie sind ein echtes Allround-Talent im Versicherungsbereich? Sie arbeiten gerne serviceorientiert, eigenverantwortlich und mit viel Herzblut? Sie wünschen sich feste Strukturen, geregelte Arbeitszeiten und die Vorteile eines starken Arbeitgebers im Rücken? Dann haben wir genau die richtige Position für Sie!

Wir unterstützen einen etablierten Finanzdienstleister aus der Region bei der Suche nach engagierten Vertriebsassistenten (m/w/d). In dieser Position sind Sie die zentrale Anlaufstelle für alle Fragen rund um das Versicherungsgeschäft – sowohl für die Beraterinnen und Berater vor Ort als auch für deren Kundschaft. Freuen Sie sich auf ein vielseitiges Aufgabengebiet mit viel Kundenkontakt, fundierter Beratung und der Möglichkeit, individuelle Absicherungslösungen aus dem gesamten Versicherungsportfolio anzubieten.

Vertriebsassistenz (m/w/d) - Ihre Chance im Versicherungsservice eines starken Finanzdienstleisters

Ihre berufliche Zukunft:

- Überdurchschnittlich hohe Vergütung
- 30 Urlaubstage



- **Sonderurlaub** an Heiligabend, Silvester und Rosenmontag
- **Betriebliche Altersvorsorge** und **vermögenswirksame Leistungen**
- **Flexible Arbeitszeitmodelle** mit Möglichkeit auf Homeoffice
- **Gelebter Teamspirit**, Eigenverantwortung und gegenseitige Unterstützung
- **Vielfältige Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten**
- Freie Auswahl der **Weiterbildungsinhalte** über eine interne Lernplattform
- Option auf zusätzliche **Urlaubstage oder Sabbaticals**

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich:

- Ansprechpartner (m/w/d) für Kundinnen und Kunden sowie für die Kolleginnen und Kollegen im Vertrieb
- Schnittstelle zu externen Vertriebspartnern und Versicherern
- Erstellung passgenauer Versicherungsangebote
- Unterstützung bei der Bearbeitung von Versicherungsanträgen
- Mitarbeit im Schadenmanagement und bei der Fallbearbeitung
- Serviceorientierte Entlastung der Vertriebseinheiten durch zuverlässige und qualitätsbewusste Arbeitsweise

Das zeichnet Sie aus:

- Abgeschlossene Ausbildung im Versicherungs- oder Bankwesen
- Ausgeprägte Eigeninitiative und gutes Organisationstalent
- Freude an telefonischer Kundenbetreuung und offene, freundliche Kommunikation
- Teamplayer mit Überblick – auch bei parallel laufenden Aufgaben stets strukturiert und lösungsorientiert

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Sie haben noch Fragen oder möchten sich initiativ bewerben? Kein Problem – melden Sie sich gerne bei uns, auch wenn Sie sich für ähnliche Positionen interessieren.

Übrigens: Unsere Mitarbeitenden schätzen uns sehr – mit 4,9 Sternen auf Google und Kununu zählen wir zu den beliebtesten Arbeitgebern der Branche.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 40620A45168



Ihr Ansprechpartner:



BS Benli GmbH
Geiststr. 4
59320 Ennigerloh

Telefon: +49 2524 2679410
Telefax: +49 2524 2679419



Sercan Benli
Geschäftsführer

bewerbung@bs-benli.de
bs-benli.de

